

# EMPRESAS



Mary Quaney, CEO Mainstream Renewable Power y el gerente general para Chile de la firma, Manuel Tagle.

## Mainstream: “Más allá del ambiente político en Chile, continuaremos invirtiendo y haciendo crecer nuestra cartera”

POR MARÍA GABRIELA ARTEAGA

Mainstream Renewable Power aterrizó en Chile en 2008, casi a la par del inicio del desarrollo de la energía renovable a nivel global. Para entonces, había poca o ninguna industria en el país, oportunidad que la compañía vio para comenzar a desarrollar proyectos eólicos y solares en el territorio.

Hoy es considerado el mayor desarrollador de obras renovables, con más de 6.500 MW en desarrollo, 549 MW en construcción y 804 MW en operación, en cuatro continentes. De esos proyectos,

■ La compañía buscará expandirse al resto de la región, tomando al país como punto de partida. “Chile es nuestro mercado base en términos de inversión y ambición”, dijo Mary Quaney, CEO de la firma irlandesa.

10 están en construcción en Chile, siendo prácticamente la única base en la región.

Sin embargo, la firma ya abrió una pequeña sede en Antofagasta, Chile, en sus planes llegar a mínimo un territorio más en 2022.

“Parte de nuestra estrategia para el próximo año es el crecimiento regional, además de seguir consolidándonos en Chile con la entrega de nuestros proyectos”, cuenta Manuel Tagle, gerente general de la firma para el país.

En esa apuesta, Tagle está acompañado de Mary Quaney, CEO de la irlandesa, quien llegó la semana pasada a Santiago para conocer de cerca los planes, el equipo y visitar en terreno los complejos.

A su juicio, Chile es “nuestro mercado clave en términos de inversión y ambición. Es piedra angular” de la agenda que desarrollan.

Por ello, dice que más allá del ambiente político, tienen “una visión bastante a largo plazo, así que continuamos

invirtiendo en el mercado y haciendo crecer nuestra cartera”.

Así, prevén seguir ampliando el portafolio, con nuevas inversiones en el primer trimestre de 2022.

– ¿En qué está Mainstream Power Chile ahora?

– MQ: La plataforma Andes Renovables es la piedra angular de nuestra cartera global y su finalización avanza con buen pie. Estamos ahora muy enfocados en nuestra próxima plataforma, Nazca Renovables, que tiene 1 GW de multi tecnología: eólica, solar e incorpora almacenamiento de baterías. Estamos

**“Necesitamos incentivos para que la transmisión avance a la misma velocidad que la generación renovable. Ese es uno de los desafíos clave para el país. Si podemos resolverlo basándonos en las condiciones naturales de Chile, estamos en una posición única dentro de la región”.**

en llevar la primera fase a los objetivos financieros y a la construcción el próximo año.

– Pensando en el mediano plazo, ¿qué tipo de actor quieren ser en Chile?

– MQ: Hoy somos uno de los principales actores de la energía, no solo entre los de las renovables. Nuestra ambición es continuar construyendo sobre ese nivel de crecimiento, haciendo crecer nuestra cartera a través de inversiones, y continuar con la tecnología múltiple.

Chile es realmente una piedra angular; una base importante de nuestro negocio global. Podemos decir que Chile es nuestro mercado base en términos de inversión y ambición.

– ¿Eso independientemente del ambiente político, económico y social que vive el país?

– MQ: La respuesta corta es un sí, muy firme. Al ingresar a un mercado nos fijamos en los fundamentos generales del mercado. En el sistema energético, el rol que desempeña la energía renovable y su capacidad de crecimiento. La experiencia en Chile desde 2008 así lo ha confirmado. Vemos un signi-

ficativo nivel de crecimiento en Chile. No somos un jugador nuevo, ya hemos pasado por cambios de gobierno en otros mercados y sabemos que hay ciclos políticos. Tenemos una visión bastante a largo plazo, así que continuamos invirtiendo, haciendo crecer nuestra cartera porque, en última instancia, los fundamentos de nuestra posición, crecimiento y ambiciones se mantendrán.

- **MT:** La inversión de los Andes Renovables es de US\$ 1.800 millones. Son 10 proyectos divididos en plataformas y todas fueron financiadas después de la crisis de octubre de 2019. Además, estamos planeando nuevos financiamientos para inicios de 2022. Nos mantenemos muy optimistas respecto de Chile y, pese al cambio de gobierno, vemos una agenda en común en apoyo a la penetración de renovables. Por supuesto, aún queda mucho por discutir respecto de la metodología, los incentivos, la transmisión, pero al final están dando una señal muy fuerte a compañías como Mainstream y al mercado financiero.

- **¿La situación climática ha afectado sus planes para la cartera de proyectos?**

- **MQ:** No, nuestros planes de inversión no han cambiado de ninguna manera. Todos los países están enfrentando el impacto del riesgo climático; será un gran desafío comprender realmente esos riesgos climáticos y mitigarlos.

- **MT:** El cambio climático es una gran preocupación para nosotros y para el resto de países donde opera la matriz. Si cada año es más seco que el anterior, sin duda es un problema. Pero eso quiere decir que necesitamos nuevas formas para reemplazar la hidrogenación. Por tanto, vemos a las energías renovables como la solución.

A ello se suma la necesidad de regulaciones. Necesitamos incentivos para que la transmisión avance a la misma velocidad que la generación renovable. Ese es uno de los desafíos clave para el país. Si podemos resolverlo basándonos en las condiciones naturales de este país, estamos en una posición única dentro de la región.

- **Hablando del proyecto de baterías, ¿es rentable o económicamente atractivo?**

- **MQ:** Sí, es la respuesta simple. Hemos estado

## Participación en la COP26: fue un punto de inflexión... las preguntas y discusiones fueron sobre cómo hacerlo más rápida

■ Dice que la energía renovable necesita crecer de una forma extremadamente más rápida.

Los tiempos han evolucionado y, con ello, la discusión sobre el cambio climático. Hace unos años, cuenta Mary Quaney, CEO de Mainstream Renewable Power, las empresas remaban prácticamente solas en esto de abordar los desafíos del calentamiento global, pero -dijo- la reciente cita de la COP26, en Glasgow, se convirtió en "un punto de inflexión".

"Aunque esto venía desde antes de la pandemia, la crisis ha sido tan enormemente desafiante que, de una manera extraña, dio la señal al mundo de que no podemos continuar con el status quo. Es como una especie de llamada de atención", apunta.

Y recuerda que, por años, "la discusión giró en torno al '¿por qué debemos preocuparnos por el calentamiento global?' Hoy, eso está aceptado en el mundo; el pensamiento ha cambiado y está bien entendido a nivel macro. Ahora, la pregunta y las discusiones en la COP26 fueron sobre cómo lo hacemos y cómo lo hacemos más rápido".

Al respecto, reconoce que siguen habiendo enormes desafíos, especial-

mente en torno a la cadena de suministro, que se ha visto tan afectada con el Covid-19, y en determinar cuánto ésta necesita expandirse en capacidad.

Explica que "la escala de la oportunidad que tenemos, en términos de la entrega de energía renovable necesita crecer a una tasa extraordinariamente más rápida, desde ahora. El capital para desplegar energía renovable y llevar a cabo la transición está, pero debe llegar a áreas a las que tradicionalmente no ha llegado".

En esa línea, dice que -por ejemplo- en instalación de energía eólica han logrado cifras récord en 2020 y 2021. Pero, ahora, estima necesario "cuadruplicar ese ritmo cada año para alcanzar las metas a 2030, 2040 o 2050".

La idea es tener mayor construcción de redes de transmisión y para ellos se necesita destinar recursos de forma significativa a la contratación y capacitación del capital humano. Esa es parte de la experiencia, describe, que les ha dejado la presencia en Chile.

"Formamos parte de una empresa global, con una cartera diversificada a nivel mundial y un alcance en toda la cadena de suministro que nos permite superar los desafíos. Eso nos ha permitido, incluso, manejar muy bien la construcción de nuestros proyectos acá en Chile", señala.



## Enel logra unir túneles de hidroeléctrica Los Cóndores y anota avance del 85%

■ La firma cierra el fin de la construcción de la iniciativa ubicada en la Región del Maipo para 2023.

ANA MARRAS (1)

Los problemas técnicos en materia geológica del túnel de los Cóndores, en la hidroeléctrica Los Cóndores, ubicada en la Región del Maipo, lograron ser resueltos por un equipo argentino, lo que permitió avanzar en la construcción de la iniciativa hidroeléctrica para 2023.

El proyecto que está en construcción, ubicado en la zona de Los Cóndores, Región del Maipo, logró que los túneles que albergan al almacenamiento de agua se construyeran de manera más rápida y segura.

El túnel del proyecto tiene una larga vida. En 2017, la compañía regional de Energía de la Región del Maipo aprobó el estudio de ingeniería ambiental y en 2018 se dio inicio a la construcción de los túneles de la central. Fue así que la iniciativa avanzó desde el inicio de la construcción de los túneles de almacenamiento de agua y cambios en sus obras.

El túnel de los Cóndores es un túnel de almacenamiento de agua de gran longitud. Antes de la construcción de este túnel, la construcción de este tipo de túneles era un proceso de construcción.

En el primer semestre de 2017, la compañía, James River Construction, se comprometió a construir los túneles de almacenamiento de agua y a la seguridad y aplicación de las mejores prácticas de ingeniería argentina a nivel mundial.

El túnel del proyecto tiene una larga vida. En 2017, la compañía regional de Energía de la Región del Maipo aprobó el estudio de ingeniería ambiental y en 2018 se dio inicio a la construcción de los túneles de la central. Fue así que la iniciativa avanzó desde el inicio de la construcción de los túneles de almacenamiento de agua y cambios en sus obras.

valorando la economía del almacenamiento de baterías desde hace algún tiempo. La expectativa es que a medida que haya más capital fluyendo hacia el despliegue del almacenamiento de baterías, la curva de costos siga disminuyendo.

- **¿Cuál es su capacidad contratada al momento?**

- **MT:** Respecto de Andes Renovables estamos al 100%.

En cuanto a Nazca Renovables, ya tenemos más de un tercio totalmente contratada.

- **¿Cómo ven a Mains-tream para 2022 en Chile?**

- **MQ:** Continuaremos aumentando esa cartera de manera muy significativa. Y luego estaríamos convirtiéndola en activos en construcción y en operaciones a un ritmo acelerado. Nuestro nivel de ambición y ahora nuestro

potencial para acelerarla está en un nivel sin precedentes.

- **MT:** Si lo puedo resumir en una palabra sería "crecimiento". Si es en serio, sería "crecimiento acelerado". Esa es nuestra meta hacia adelante. Y, algo importante es que desde Chile estamos viendo a Latinoamérica. Parte de nuestro plan estratégico para el próximo año es el crecimiento regional.

